**Seguro de vida em grupo pode potencializar as vendas do setor**

*A modalidade do benefício é voltada para empresas de todos os tamanhos e pode ser oferecida em conjunto com os planos de saúde*

**São Paulo, outubro de 2024 -** Os corretores de saúde desempenham um papel fundamental na orientação e escolha dos melhores benefícios. No entanto, para oferecer soluções que vão além das expectativas dos clientes, é essencial que esses profissionais tenham uma visão aprofundada dos diferenciais que podem ser agregados às suas propostas, como o seguro de vida em grupo.

Voltado exclusivamente para empresas, a partir de duas vidas, o Seguro de Vida em Grupo da Omint oferece coberturas que podem ser usufruídas por seus segurados em vida, como a de invalidez permanente ou parcial por acidente. Além disso, é um produto que traz benefícios não somente para o colaborador, mas também para o empregador.

Há inúmeros benefícios para a companhia: o custo do seguro, por exemplo, pode ser deduzido do imposto de renda como despesa operacional, em caso de tributação pelo lucro real. Outro ponto positivo é que, em caso de sinistros cobertos pelas apólices, o amparo financeiro às famílias será de responsabilidade da seguradora, o que agiliza o processo e traz mais estabilidade para a empresa.

O seguro de vida em grupo também pode reduzir conflitos judiciais, pois fortalece a imagem da empresa como um lugar que valoriza seus colaboradores. Assim, representa um diferencial importante na atração e retenção de talentos em relação aos concorrentes.

“A evolução do mercado de benefícios corporativos exige que os corretores estejam atentos às novas demandas das empresas. Ao incluir o seguro de vida em grupo em seu portfólio, eles se posicionam como verdadeiros parceiros estratégicos, auxiliando seus clientes a oferecer um pacote de benefícios completo e atrativo”, explica Marcell Guimarães, Gerente de Vendas do Canal Corporate da Omint Saúde.

A Omint, como parceira de negócios, oferece aos corretores todo o suporte necessário em relação ao seguro de vida em grupo, promovendo um conhecimento aprofundado que possibilita um atendimento de excelência aos clientes.

“Na Omint, uma prática consolidada é o cultivo de relacionamentos com seus parceiros, oferecendo apoio completo para a capacitação sobre os produtos da companhia. Contamos com uma equipe de consultores pronta para apresentar todos os detalhes do seguro de vida em grupo e para apoiar comercialmente os parceiros que desejam expandir suas vendas”, afirma Guimarães.

**Opções de produtos**

Há três opções de seguro de vida em grupo disponíveis na Omint.

1. Omint Global: segurança para colaboradores e familiares sem complicação.
2. Omint PME: soluções práticas para pequenas e médias empresas que cuidam de cada detalhe.
3. Omint Corporate: o melhor do seguro de vida em grupo para cada um de seus colaboradores.

Para saber mais sobre o seguro de vida em grupo acesse [www.omint.com.br](http://www.omint.com.br).